

## ***Formation***

### ***Formation module 6-2 - Parcours Création Entreprise module long***

### **Programme**

**Sessions** : Toute l'année - Dates à définir avec le titulaire

**Durée** : 6 journée de 09:00 à 17:00

**Lieu** : Rooftop de Viry, 53 rue Francoeur 91170 Viry-Châtillon

**Pré-requis** : Être entrepreneur(e) en parcours de création, de développement ou de pérennisation de son activité

**Tarif** : 1440 € TTC\* (\*Prise en charge possible par les OPCO et CPF)

**Délai d'accès** : 15 jours

### ***Vous êtes en situation de handicap ?***

Contactez-nous à l'adresse : [rba@lerooftopdeviry.fr](mailto:rba@lerooftopdeviry.fr)\*

*\*Les modalités d'accessibilité et d'accompagnement pédagogiques pour les personnes en situation de handicap seront évoquées à l'occasion d'un entretien préalable pour adaptation le cas échéant*

Pour toute information complémentaire contactez-nous au **01 85 12 01 30** ou sur  
**[rba@lerooftopdeviry.fr](mailto:rba@lerooftopdeviry.fr)**

## Objectifs pédagogiques

Les objectifs de ce module : vous aurez clarifié votre projet, déterminé votre cible, votre statut. Vous aurez les outils pour faire votre étude de marché. Vous aurez les bases pour la gestion managériale de vos salariés et connaîtrez l'environnement global entrepreneurial.

## Contenu de la formation

Le contenu de la formation est réparti sur 6 jours :

### Jour 1 : Le projet

- ❖ 8h30 à 9h00 : Accueil des participants
- ❖ 9h00 - 13h00 : Analyser son idée et la transformer en projet - Evaluer les risques éventuels de son projet - Comment mettre en place son projet -
- ❖ 13h00 - 14h00 : Pause déjeuner
- ❖ 14h00 - 17h00 : Le pitch du projet : comment croire et avoir foi en son projet, présentation de son projet - S'entraîner en public

### Jour 2 : La stratégie commerciale

- ❖ 9h00 - 13h00 : Déterminer sa cible et son offre, le mix-marketing, transformer un prospect en client.
- ❖ 13h00 - 14h00 : Pause déjeuner
- ❖ 14h00 - 17h00 : L'étude de marché et le positionnement concurrentiel : rédaction de l'étude de marché

### Jour 3 : Statut juridique, financement et bilan

- ❖ 9h00 - 13h00 : Choisir son statut social - Identifier les différents statuts possibles - Mesurer les avantages et les inconvénients suivant l'activité et le régime choisi
- ❖ 13h00 - 14h00 : Pause déjeuner
- ❖ 14h00 - 17h00 : Le financement : La notion de l'argent - Utiliser un plan comptable et lire un bilan – Réaliser son business plan

#### Jour 4 : Le management

- ❖ 9h00 - 13h00 : Les ressources humaines : les obligations légales
- ❖ 13h00 - 14h00 : Pause déjeuner
- ❖ 14h00 - 17h00 : Organiser un recrutement adéquat -Manager une équipe

#### Jour 5 : Le pilotage de son entreprise

- ❖ 9h00 - 13h00 : Les outils pour piloter son entreprise
- ❖ 13h00 - 14h00 : Pause déjeuner
- ❖ 14h00 - 17h00 : Les différents interlocuteurs de l'entreprise

#### Jour 6 : Conclusion

- ❖ 9h-13h00 : Résumer son cap, son plan d'action pour atteindre ses objectifs
- ❖ 13-14h00 : Pause déjeuner
- ❖ 14h-17h00 : Se projeter à court, moyen et long terme

### **Organisation de la formation**

Lors de ce module, un dialogue et un travail d'introspection sera mis en œuvre. Chaque séquence sera articulée entre échanges et exercices pratiques permettant de faire évoluer le stagiaire. Des entretiens de questionnement seront également proposés. Chaque exercice sera corrigé. Des supports pratiques seront également mis à disposition pour la bonne exécution des exercices pratiques. Des cas concrets seront présentés.

L'intervenant : Youssouf AHAMADA

Sont mis à la disposition du stagiaire :

- ❖ Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation
- ❖ Documents supports de formation projetés.
- ❖ Exposés théoriques
- ❖ Étude de cas concrets en rapport avec le projet du stagiaire
- ❖ Quiz en salle

- ❖ Exercices concrets
- ❖ Un rétroplanning du plan d'actions à mener
- ❖ Support de cours

## Le dispositif d'évaluation

Votre formation se clôture par une évaluation finale permettant de valider l'acquisition des apprentissages. Elle est réalisée sous forme d'un questionnaire corrigé et argumenté par le formateur. Elle est accessible sur la base documentaire.

3 mois suivant la fin de la formation, vous devez compléter un questionnaire d'évaluation sous forme de question. Il est accessible sur la base documentaire.

A l'issue de la formation, un certificat de réalisation de l'action de formation vous est remis.